

UMA OFERTA DE PRODUTO ADAPTADA

A Coverguard acompanha-o no controlo e implementação de uma oferta regulamentada de EPI. Seleccionamos produtos adaptados a profissionais mas também a particulares informados que respondem a todas as famílias e profissões dos EPI.

UMA GAMA DE PRODUTOS ADAPTADA AU LIVRE-SERVIÇO

Embalagens específicas

foram desenvolvidas para facilitar a colocação na prateleira mas também para ajudar o artesão na sua escolha do produto.



Produtos concebidos com e para profissionais!

A NOSSA EQUIPA DE GESTORES DE PRODUTOS trabalha diariamente para oferecer equipamento de proteção individual adaptado às restrições dos artesãos. Cada artigo foi estudado em profundidade a fim de oferecer o melhor produto de acordo com os riscos envolvidos.

O NOSSO OBJETIVO: oferecer vestuário de alto desempenho, confortável e moderno!

UM SERVIÇO LOGÍSTICO EFICIENTE E FLEXÍVEL

Sabemos que a gestão dos EPI é por vezes complexa (tamanhos extremos, coleções sazonais, novos produtos, etc.). A Coverguard está empenhada em facilitar o seu trabalho diário através de uma oferta logística feita à medida.

- Entrega**
24/48 horas para menos de 2 paletes
- Serviço de palete**
+ 3pacotes com faixa de garantia
- Amostragem**
oferta de amostras e vestíário de teste
- Transporte adaptável pago**
sem encomenda mínima
- Uma pessoa dedicada**
à relação de transporte para a gestão de avisos pendentes
- Desempacotamento**
PCB unitário

SAFETY DESIGNER



Designer e fornecedor de equipamentos de proteção individual da cabeça aos pés

555 rue de la Dombes
01700 MIRIBEL – France

T +33 (0)4 72 26 23 23
F +33 (0)4 72 26 23 20

contact@coverguard-safety.com

coverguard-safety.com

coverguard - Créditos das fotografias: Coverguard



Livre Serviço



A OFERTA DE LIVRE-SERVIÇO EPI

BY COVERGUARD

A Coverguard desenvolveu uma nova oferta de serviços concebida para responder aos problemas de exposição de produtos numa área de autosserviço.

O objetivo desta solução chave na mão é facilitar a exibição, gestão, venda e comunicação destes produtos dentro do seu espaço de self-service!



UMA OFERTA DE PRODUTO ADAPTADA E SELECIONADA
PARA CONHECER TODAS AS SUAS PROBLEMÁTICAS DE SELF-SERVICE



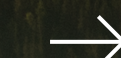
UMA COMUNICAÇÃO FEITA À MEDIDA
PARA LHE PERMITIR VISAR OS SEUS CLIENTES E POTENCIAIS CLIENTES



OFERTAS PROMOCIONAIS SAZONAIS
PARA AUMENTAR O VOLUME DE NEGÓCIOS E A MARGEM



APOIO INDIVIDUAL A LONGO PRAZO
TORNAR-SE UM "PERITO EM PROTEÇÃO INDIVIDUAL"



UMA OFERTA DE EPI DE AUTOSSERVIÇO VALIDADA POR UMA EQUIPA DE TESTADORES PROFissionais PARA SATISFAZER AS NECESSIDADES DOS ARTESÃOS

Dependendo da atividade do artesão ou profissional, a exposição aos riscos pode variar. É portanto essencial estar consciente destes riscos a fim de se proteger eficazmente.

Na Coverguard, para cada desenvolvimento de produto, levamos em conta as questões de segurança relacionadas com o comércio. Reunimo-nos com os nossos utilizadores finais e temos uma equipa de testadores envolvidos no processo de desenvolvimento. Desta forma, podemos compreender melhor as diferentes formas de vestir de acordo com o tempo e as condições de trabalho, a fim de trabalhar com segurança e comodidade.

UM SERVIÇO TRADE MARKETING DEDICADO

O nosso departamento de Trade marketing está mobilizado para lhe oferecer soluções chave na mão para facilitar a implementação da nossa oferta de produtos. Estudos de mercado, tendências e design, e um painel de artesãos permitem-nos conceber serviços de marketing verdadeiramente personalizados!

Fichas comerciais

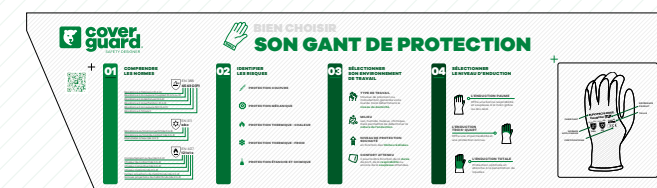
Porque cada artesão é diferente, seleccionámos os nossos melhores produtos para construir fichas para cada profissão. Permitem-nos recomendar o produto certo para cada ofício. Destinam-se a ser utilizados pelos gestores do departamento de EPI para os ajudar a fazer recomendações de produtos e podem também ser utilizados como "vendedor silencioso" na prateleira para ajudar os artesãos a fazer as suas escolhas.



Planos de merchandising personalizados

Criamos planos de merchandising adaptados às suas restrições (negócios, áreas de captação, etc.) que satisfazem todas as suas necessidades.

Cada projeto é acompanhado por um diagnóstico realizado pelo nosso representante de vendas no terreno e é finalizado com a entrega de um ficheiro completo que lhe permite implementar facilmente todos os produtos Coverguard!



ILV (PDV) para ajudar o artesão a fazer as suas escolhas

A Coverguard fornece aos seus parceiros ILV para orientar o consumidor dentro do ponto de venda, mas também para destacar ou dar visibilidade a uma determinada gama de produtos.



ILV
3 MODELOS "ESCOLHA BEM" LUVAS, SAPATO, PROTEÇÃO ANTIQUEDA
Para facilitar a escolha do artesão



KAKEMONO
PARA O PROTEGER DA CABEÇA AOS PÉS
Para delimitar a área dedicada ao EPI



FRONTÃO
FRONTÃO XL COVERGUARD
Para reforçar a visibilidade do departamento de EPI



AS NOSSAS PLV PODEM SER ADAPTADAS AO SEU MOBILIÁRIO
SOBRE UMA PRATELEIRA, FUNDO SÓLIDO OU PERFURADO

PROMOÇÃO
CAIXA, GUARDA-ROUPE...
Para impulsionar as vendas e desenvolver um volume de negócios adicional



UMA COMUNICAÇÃO EFICAZ

Ferramentas promocionais

A fim de facilitar a promoção dos nossos produtos e reforçar a sua imagem como especialista, oferecemos-lhe toda uma gama de ferramentas promocionais. Permitem-lhe aumentar a sua oferta de produtos ao longo do ano:

- Guarda-roupa efémero
- Solução Cross-merchandising
- Caixas de sapatos
- Expositores em frente da caixa registadora
- Totem
- ...



Uma comunicação feita à medida

Apoiamo-lo na comunicação da sua marca através de ofertas promocionais de EPI dirigidas aos seus clientes profissionais e potenciais clientes.

Para cada reposição de stock, oferecemos-lhe uma comunicação personalizada que lhe permite visar com precisão as suas perspetivas:

- Uma campanha por e-mail em torno do seu ponto de venda, destacando as referências Coverguard e convidando os artesãos locais a visitar o ponto de venda
- Documentos promocionais personalizados em versão papel e digital.

Formação contínua

Os regulamentos EPI mudam diariamente e é necessário estar a par dos últimos desenvolvimentos. A Coverguard apoia-o formando as suas equipas na venda de EPI e garantindo a conformidade do seu equipamento.



1 OBJETIVO:
QUE SE TORNE UM PERITO EM PROTEÇÃO INDIVIDUAL!